

FORTBILDUNG 2011

für Fach- und Führungskräfte

SEMINAR: Biogas-Projekte in Frankreich – Rahmenbedingungen, Vertrieb, Marktchancen für deutsche Unternehmen, Teil 4

Veranstalter:

**Unternehmensberatung
Erneuerbare Energien**

SEMINARTERMIN: 01.06.2011

ORT: Düsseldorf
(Wegbeschreibung erhalten Sie direkt nach Buchung.)

ZEIT: 09.00 – 17.00 Uhr

ZIELGRUPPE: Geschäftsführer, Exportleiter, Vertriebsleiter, Projektleiter Frankreich, Hersteller, Exporteure, Projektierer, Finanzierer, Dienstleister

IHR NUTZEN:

- Strategische Entscheidungshilfen für den Markteintritt in Frankreich erhalten.
- Nützliche Hinweise für erfolgreiche Vertriebsaktivitäten bekommen. Den eigenen Unternehmensaufbau besser planen.
- Wichtige Player und Partner in Frankreich kennen lernen.
- Besonderheiten in Frankreich erkennen und geeignete Anpassungsstrategien entwickeln.
- Aktivitäten der Regionen (Biogas-Cluster / Förderungen / Ausschreibungen / Forschungsaktivitäten) nutzen.
- Aktuelle Informationen zu rechtlichen Veränderungen aus erster Hand erhalten.

Sehr geehrte Damen und Herren,

wie Germany Trade & Invest in 2/2011 meldete, stellt sich der Markt für Biogasunternehmen in Frankreich wie folgt dar (www.gtai.de):

„Für den Zweig der Biomasse gilt, dass die Abfälle aus Haushalten sowie der Land- und Forstwirtschaft überwiegend zur Produktion von Wärme eingesetzt werden, während die Stromerzeugung bisher nur 2 % an den erneuerbaren Energien ausmacht. Nach den neuen Zielvorgaben von Ende 2009 (PPI électricité) sollen im Zweig Biomasse/Biogas bis 2012 weitere 520 MW und bis 2020 insgesamt 2.300 MW dazukommen. Die Wärmeerzeugung aus Biomasse soll bis 2012 um 1,6 Mtoe und bis 2020 um 6,2 Mtoe ansteigen.“

Im Rahmen dieses Seminars wollen wir Sie über aktuelle rechtliche Änderungen informieren:

1. Neue Tarife ab Ende April 2011

2. Direkte Biogaseinspeisung ins öffentliche Gasnetz: Décrets zu den technischen Voraussetzungen und Einspeisemodalitäten. Diese werden diesen Sommer erwartet.

Darüber hinaus berichten Vertreter aus den Regionen über aktuelle Marktchancen und Entwicklungen. Erfahrungsberichte deutscher Unternehmen runden die Veranstaltung ab.

SEMINAR-INHALTE

09.00 – 09.15 **BEGRÜSSUNG DURCH DIE INVEST IN FRANCE AGENCY**

09.10 – 10.15 **I. AKTUELLE MARKTENTWICKLUNG: BERICHTE AUS DEN REGIONEN**

10.15 – 10.45 **KAFFEPAUSE**

10.45 – 12.45 **II. RECHTLICHE RAHMENBEDINGUNGEN ZUM BAU VON BIOGASANLAGEN IN FRANKREICH**

1. Baurechtlichen Aspekte (Baugenehmigung)
2. Immissionsschutzrecht („installations classées“)
3. Regelungen zur Verwertung von Abfallprodukten



IN KOOPERATION MIT:



EPP, GEBAUER & KÜHL

Deutsch-Französische Rechtsanwaltskanzlei
Cabinet d'Avocats Franco-Allemand

MEDIEN-PARTNER:

**SONNE
WIND &
WÄRME**

**ERNEUERBARE
DAS MAGAZIN
ENERGIEN**

**Unternehmensberatung
Erneuerbare Energien**

windConsultant

Annette Nüsslein
Wiesdorfer Strasse 5
40591 Düsseldorf, Germany

Tel: +49(0)211/56695-104

Fax: +49(0)211/56695-105

Mobil: +49(0)175/4733363

Mail: info@windconsultant.de

Web: www.windConsultant.de

Unser Büro in den USA:

 **GADORE
Center USA
PHILADELPHIA**

Web: www.gadorecenter.de
www.gadorecenter.com

Seminartermin: 01.06.2011

Ort: Düsseldorf

Teilnahmegebühr: 520,- Euro zzgl. USt. (inkl. Seminarunterlagen, Kaffeepausen, Mittagessen)

4. Die Einspeisung von Strom ins öffentliche Stromnetz
 - Zulassung als Stromerzeuger
 - Verpflichtung zur Stromabnahme
 - Anschluss ans öffentliche Netz
 - Vertrag über die Stromabnahme (neue Tarife ab April 2011)
5. Die direkte Einspeisung von Biogas ins öffentliche Gasnetz
 - Direkteinspeisung endlich auch in Frankreich möglich – Lohnt sich das?
 - Modalitäten der Direkteinspeisung werden im Sommer 2011 bekannt.
6. Gesamtkosten für den Anlagenbauer

12.45 – 13.45 **MITTAGSPAUSE**

13.45 – 14.30 **III. WELCHE VERTRIEBSFORMEN KOMMEN FÜR DEUTSCHE UNTERNEHMEN IN BETRACHT?**

- a. Gründung einer eigenen Vertriebsniederlassung oder Vertrieb von Deutschland aus?
- b. Zusammenarbeit mit französischen Arbeitnehmern oder Vertriebsleuten

14.30 – 15.00 **IV. ZUSAMMENARBEIT MIT SUBUNTERNEHMERN IN FRANKREICH**

- a. Die drohende Nichtigkeit des Vertrages wegen fehlender Bürgschaft
- b. Worauf ist bei Entsendung von Arbeitnehmern nach Frankreich zu achten?

15.00 – 15.30 **KAFFEPAUSE**

15.30 – 16.30 **V. ERFAHRUNGSBERICHTE DEUTSCHER UNTERNEHMEN IN FRANKREICH**

16.30 – 17.00 **VI. UNTERSTÜTZUNG DURCH DIE INVEST IN FRANCE AGENCY (IFA)**

17.00 **ENDE DER VERANSTALTUNG**

› ANMELDUNG

Ja, ich / wir nehmen teil: 01.06.2011

| | | |
|------------|------------------------------|-------------------------------|
| Firma | komplette Anschrift | |
| Name | Vorname | Abteilung |
| Telefon | Telefax | E-Mail |
| Name | Vorname | Abteilung |
| Telefon | Telefax | E-Mail |
| Ort, Datum | Unterschrift / Firmenstempel | Verband: ja / nein (welcher?) |

Anmelde-Bedingungen: Bitte überweisen Sie die Teilnahmegebühr sofort nach Erhalt Ihrer Rechnung. So sichern Sie sich Ihre Teilnahme. Abmeldungen müssen schriftlich erfolgen. Bitte beachten Sie, dass wir Abmeldungen, die später als 14 Tage vor Seminarbeginn bei uns eingehen, mit 50 % der Teilnahmegebühr als Stornogebühr berechnen müssen. Wenn Sie sich später als 7 Tage vor einer Veranstaltung bei uns abmelden, bei Nichterscheinen am Seminartag oder bei Abbruch der Teilnahme, ist die gesamte Teilnahmegebühr zu zahlen. Gerne akzeptieren wir Ersatz-Teilnehmer.